

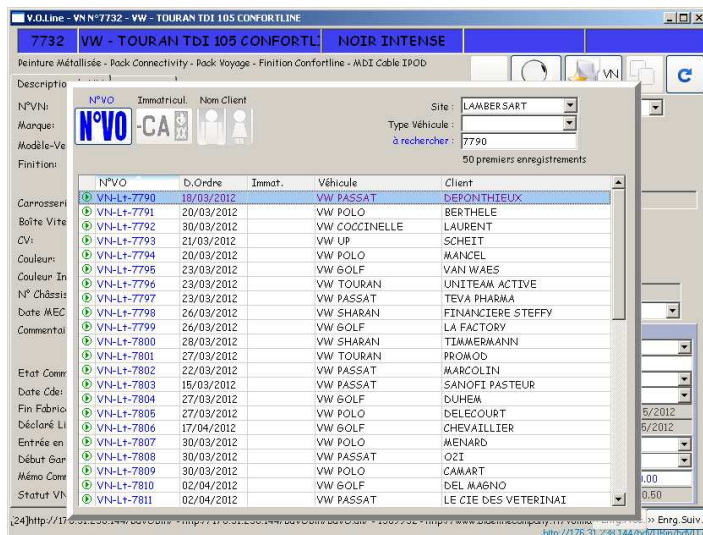
OPTICAR : solutions d'intégration pour un CRM optimal permettant de dynamiser vos ventes particuliers ou société...

V.O.Line facilite la gestion de votre parc VN-VO, sur votre réseau et chez la plupart des grands annonceurs.

- > gestion et diffusion de vos stocks de véhicules en un minimum de temps et de clics,
- > en toute simplicité, sécurité et confidentialité, selon différents profils utilisateurs,
- > échange automatisé vers la plupart des annonceurs,
- > des modes de recherches simples et efficaces, par numéro de véhicule, immatriculation, nom du client,
- > plus de 60 vues & plus de 60 rapports, un outil adaptable selon vos demandes et personnalisable,
- > tableaux de bord, mails automatiques d'alerte selon les profils, proposition de réapprovisionnement,
- > **NOUVEAU** : import automatique des commandes pour Volkswagen, Audi, Seat, Skoda, Hyundai, Nissan,...

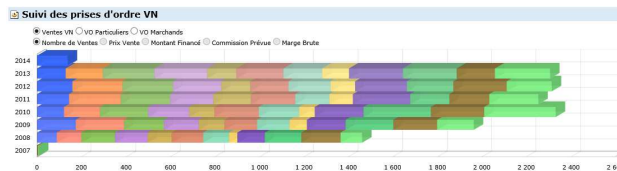
Sur votre réseau :

- Gestion simplifiée des véhicules,
- Système paramétrable selon les profils utilisateurs, aisément extensible pour **Rapports & Imports adaptés**,
- Spécification aisée des équipements, et des clichés, incrustation adresse du site web, floutage de l'immatriculation,
- Fiches commerciales, listes de véhicules disponibles, récapitulatifs avec statistiques multi critères (période, site de vente, marque, vendeur), réservations,
- Suivi des marges, des financements, des commissions, des frais de remise en état, ...



ProFid permet d'optimiser et de pérenniser vos relations Clients & SAV

ProFid assure le lien entre vos clients et les opérations de SAV, et représente un outil efficace vous permettant de bien connaître et de fidéliser vos clients :



PF04 - Liste des propriétaires

Segment proct ac: PF01 - Fiche ProFid2 - à compléter, PF02 - Liste des clients créés, PF03 - Liste des clients à relancer, PF04 - Liste des propriétaires, PF05 - Liste des prospects, PF06 - Liste des propr. Ou prosp., PF07 - Liste des propr. & prosp., PF08 - Liste des imports, PF70 - Requête Statistiques Mails, PF71 - Requête Statistiques Mobiles

Commercial: [dropdown]

date MEC >= : 01/01/2007

date MEC <= : 31/12/2010

...type de date : [dropdown]

...type de date : [dropdown]

Filtre: Tous Clients ou Pros

Mail: Mail OK

Mobile: Tous

Code postal: 59*,62*

Ville: [dropdown]

Tri par: Commercial

Document Résultat: Répartition Commer

Buttons: Valider, Annuler

- récupération des données de votre fichier clients, import de fichiers constructeurs, étude de faisabilité gratuite,
- recherches simplifiées par nom, n° mobile, n° téléphone, immatriculation,
- alertes à la création de doublons, dédoublonnage facilité,
- suivi des relances pour SAV, pour suivi commercial,
- exploitation simplifiée pour la génération de mailings ou de campagnes SMS, avec personnalisation,
- traitement automatique des mails ou numéros de mobile invalides, gestion des désabonnements, alerte à la création de doublons
- répartition du fichier & du parc clients selon date de mise en circulation et date de dernier SAV, découpage en zones géographiques,

Blue Line Company peut vous assister pour bien d'autres fonctionnalités ou pour des projets innovants.

En cours de réalisation : intégration automatique des opérations de SAV, impression de carte de fidélité dès l'impression d'une facture, gestion des plannings des commerciaux et du SAV...

N'hésitez pas à nous contacter ...